

Форум за технологиите: влияние на интелектуалната собственост

– от старт-ъпа до продажбата на компанията – бизнес перспектива

Форумът, който ще се състои на 29 януари 2026 г., се организира от Европейското патентно ведомство, Licensing Executives Society International и инициативата High-growth Technology Business. Необходима е предварителна регистрация.

Предстоящият форум отбелязва 5-тата годишнина от началото на успешната поредица от събития, посветени на бизнеса, основан на технологии с потенциал за висок растеж и реално постигнат такъв. За да бъде отбелязана тази годишнина, на едно място ще бъдат събрани част от ораторите, свързани с представените конкретни успешни случаи, както и експертите от изданията на форума за периода, за да обсъдят заедно най-важните изводи и послания от предходните негови издания. По време на форума, ораторите ще се върнат отново към наученото през годините в рамките на интерактивна дискусия, за да предложат нови перспективи и практически съвети на аудиторията.

В рамките на програмата ще бъдат представени и коментирани **2 конкретни случая** от практиката – тези на Lightyear и Origimm, за да бъдат формулирани ключови послания, предназначени специално за управленците в бизнеса.

Ораторите на форума са:

- Вилем Бултиус, съ-основател на акселераторската програма Scale4Impact (Германия),
- Юрген Гранер, основател на Globalator, компания, чиято цел е да съдейства на други фирми да продадат своя бизнес (Австрия, Великобритания, САЩ),
- Томас Беройтер, мениджър „Иновационни мрежи“, Европейска патентна академия, Европейско патентно ведомство (Германия),
- Дана Коларули, изпълнителен директор на Licensing Executives Society International (Международното сдружение на експертите по лицензиране, САЩ).

Събитието ще се състои **онлайн на 29 януари 2026 г. от 17 ч. (CET)**. Работният език е английски.

За повече информация за събитието и регистрацията, вижте [ТУК](#).

За информация за някои от конкретните случаи, във връзка с които са провеждани изданията на форума през годините, вижте [ТУК](#).



**Нова публикация на Европейското бюро за подкрепа
в областта на интелектуалната собственост, посветена на франчайзинга**

Материалът има за цел да помогне на читателите да разберат концепцията за франчайзинга, както и това защо той представлява атрактивен бизнес модел и за франчайзодателя, и за франчайзополучателя.



Франчайзингът е един от ключовите методи за комерсиализиране на интелектуалната собственост, за нейното достигане до пазара чрез реално практическо приложение. Той служи като бизнес модел за растеж на успешните предприятия, чрез точно възпроизвеждане на доказана бизнес система на основата на създаване на франчайз.

Франчайзът е независим бизнес, който прилага същия модел на работа като този на оригинала, предлагайки идентични продукти или услуги под същата марка и визуална идентичност. Добре известни примери за франчайзи са основните вериги за бързо хранене като Макдоналдс и Събуей.

Франчайзингът все по-често се използва от европейските компании като вариант за използване на техните нематериални активи и за разширяване на бизнеса им на териториите на други държави.

За повече информация, вижте текста на публикацията [ТУК](#).

**Вече е факт новата версия на сайта,
посветен на подкрепата на интелектуалната собственост за малкия бизнес**

Независимо от това дали фирмите правят първите си стъпки за регистрация на търговски марки или се опитват да изградят по-съвършена стратегия за интелектуална собственост, страницата предлага на едно място практически инструменти, експертна помощ и финансова подкрепа за малкия бизнес.

Новата версия на сайта представлява следваща стъпка в еволюцията на инициативата „Ideas Powered for Business“ („Идеи за бизнеса“) на Водомството на ЕС за интелектуална собственост. Модернизираната платформа има за цел да направи интелектуалната собственост по-лесна за разбиране, по-достъпна и по-полезна в практиката на малките предприятия в Европа.

Достъпна на 23 от официалните езици на ЕС, платформата помага за това управлението на интелектуалната собственост да се превърне в естествена част от растежа и защитата на бизнеса. Тя е свободна за използване и предлага широк кръг от услуги, адаптирани към нуждите на малките и средните предприятия, в т.ч.:

- про боно подкрепа за безплатно персонализирано консултиране от специалисти по интелектуална собственост,
- Фонд за малки и средни предприятия, който отпуска грантове, за да подкрепи регистрацията на различни видове интелектуална собственост,
- онлайн инструментът IP Scan за първоначална оценка на интелектуалната собственост в бизнес стратегиите на фирмите,
- ръководствата „Discover“, предоставящи постъпкови обяснения, които да подпомогнат предприятията да разберат по-добре и да използват по-ефективно интелектуалната собственост,
- обучителен хъб с материали и ресурси за създаване на умения в областта на интелектуалната собственост,
- новини, статии с практически съвети и информация за предстоящи събития,
- контактни точки за лесен достъп до национални услуги за експертна подкрепа.

За повече информация, вижте [ТУК](#).



Уебинар, посветен на технологичния трансфер

Целта на обучението, чийто домакин е Европейското бюро за подкрепа в областта на интелектуалната собственост, е да представи на участниците ключовите елементи в концепциите за управлението на знанието и технологичния трансфер. Необходима е предварителна регистрация.

Технологичният трансфер е комплексен процес, свързан с множество фактори на влияние и много различни замесени лица. Високото качество на резултатите от изследователската работа не е достатъчно, за да бъде осъществен успешен технологичен трансфер. Необходими са и адекватна осведоменост, и подходяща мотивация – както на равнище организация, така и на индивидуално ниво, а също и умения, и капацитет, свързани със специфичните активи, например такива, отнасящи се до достъпа до рисково финансиране и управлението на интелектуалната собственост.



Rakicevic Nenad (Pexels)

След обучението участниците ще могат да отговорят на следните основни въпроси:

- какво представлява технологичният трансфер и защо е важен той?
- как да идентифицирам и да проверя прехвърлимостта на резултатите от научно-изследователска и развойна дейност?
- как се осъществява технологичният скрининг и защо е важен той?
- кои са основните рискове, свързани с технологичния трансфер и как мога да ги управлявам преди и по време на трансферния процес?
- кои лица и институции предоставят подкрепа за целите на осъществяване на технологичен трансфер?
- какви са различните възможни споразумения за реализиране на технологичен трансфер?
- как става лицензирането и какви видове лицензии да обмисля?
- как да проведе успешни преговори за осъществяване на технологичен трансфер?

Обучението, което е безплатно, ще бъде проведено на **18 февруари 2026 г.** от 11.30 ч.

Работен език: английски.

За регистрация, вижте [ТУК](#).

Ново проучване на Европейското патентно ведомство за влиянието на публичните изследвания върху патентоването и иновациите

Публикацията, резултат от проучването, разкрива как публичните изследвания стимулират патентоването и иновациите в Европа.

Обсерваторията за патенти и технологии на Европейското патентно ведомство наскоро публикува резултатите от проучването, надграждащо анализа на университетското патентоване от 2024 г., разширявайки неговия обхват към публичните изследователски организации и изследователски ориентирани болници на **всички 39 страни членки на Европейската патентна организация**.

Проучването разкрива, че тези категории европейски организации са подали близо 63 000 заявки за европейски патенти за периода 2001-2020 г., като броят на последните нараства от около 2000 в началото на периода до над 3500 в неговия край. То установява наличието на **концентриран, но и разнороден иновационен пейзаж** – докато някои организации и страни са особено активни при използването на Европейската патентна система, подходите към технологичния трансфер и сътрудничеството варират значително на континента.

Проучването е установило, че **много университетски изобретения все още се патентоват от трети страни**, често пъти компании или партньорски организации, а не от самите университети. През двете десетилетия, обект на анализа, европейските изследователски болници са свързани с близо 17 400 заявки за европейски патенти, концентрирани в областите на фармацевцията, биотехнологиите, диагностиката и медицинските технологии.

Изтъкната е и **сериозната култура на сътрудничество** в рамките на европейския изследователски пейзаж - университетите често се кооперират с други университети, публични научни организации, изследователски ориентирани болници, индустриални партньори и малки и средни предприятия. Резултат от това е значителният брой на съвместно подадените „академични“ патентни заявки.

В допълнение са идентифицирани около **2800 европейски стартап предприятия, свързани с публични изследователски организации**, които са привлекли непропорционално висок дял инвестиции, преследвайки растеж в капиталоемки сектори като здравни технологии, енергетика и хардуер.

[Тук](#) можете да се запознаете подробно с резултатите от проучването.

